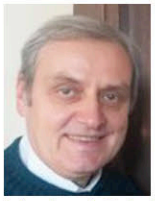
CO.IM BA
INTL SALES PROMOTERS


Mario Albini

VI PRESENTIAMO UN SERVIZIO INNOVATIVO PER CONQUISTARE IL MERCATO DEL NORD AMERICA CON I VOSTRI PRODOTTI

-- FIERA PROJECT --

Distribuire in America i vostri prodotti è intuibile che richieda una particolare conoscenza di quel mercato, ma soprattutto impone di incontrare gli operatori del settore, nei territori di vostro interesse.
Buyer, rivenditori e installatori sono evidentemente la porta di accesso più importante perché sono loro che manifesteranno interesse verso i vostri prodotti e si occuperanno di venderli su quel mercato.

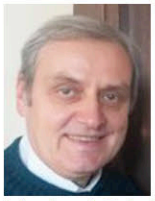
PROPOSTA OPERATIVA

1 Parteciperete, con il nostro supporto e accompagnati dal nostro Corrispondente, alla Fiera di settore che individueremo come la migliore e più adeguata al vostro mercato.

2 Nella fase di preparazione della Fiera individueremo le Aziende interessate al vostro prodotto/servizio definendo gli appuntamenti per gli incontri mirati dentro o fuori la Fiera e allo scopo di verificare i migliori interlocutori per l'opportunità di penetrazione offerta dalla vostra azienda negli States.

3 Nella fase successiva alla Fiera è previsto ovviamente di dare seguito alle relazioni instaurate con i Contatti stabiliti, per svilupparne di nuovi e per approfondire quelli conquistati. Vi proporremo anche l'interessante possibilità

COIMBA® International Marketing & Sales
Sede: Via Giovanni Prati 17/B4 I-37124 Verona VR (Regione Veneto) Italia
Uffici: Via Silvestrini 24/C ZAI I-37135 Verona VR
Tel. +39 045 58 56 23 | Fax +39 045 485 11 88 |
albini@sis.it ; www.coimba.eu
Mario Luigi Albini - Mobile +39 335 60 66 555

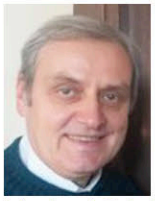

Mario Albini

di costruire un programma di visite mirato "per area" nel Paese che potremo effettuare in autonomia o, per renderlo maggiormente produttivo, in vostra compagnia, almeno in alcuni incontri importanti che valuteremo insieme, tenendo conto che la vostra presenza, in qualità di titolari, oltre ad essere ovviamente gradita è anche prevedibile che funga da acceleratore di consenso.

4 Quanto indicato al punto precedente a questo sarà ovviamente una conseguenza del vostro gradimento di quanto avvenuto durante la partecipazione alla Fiera e in quel caso, vi proporremo un contratto di due (2) anni per sviluppo Marketing & Sales.

5 In questo contratto sarà previsto un compenso a provvigione sulle vendite. La commissione di base stabilita sarà del 10% (dieci per cento). Nel caso ci si trovi a discutere contratti di grandi dimensioni vi proporremo di nostra sponte una revisione di tale compenso. Il nostro obiettivo sarà quello di arrivare ad ottenere compensi percentuali pari ad almeno 10.000 USD/mese. Tuttavia nei primi sei (6) mesi sarà necessario, per evidenti motivi di avviamento, che il nostro compenso minimo ci venga garantito da voi, considerando sia congruo stabilirlo a 5.000 USD a titolo di semplice fondo spese a parziale copertura della gravosità del lavoro che staremo sviluppando per voi. Tale fondo spese sarà comunque defalcato dal computo provvigioni di nostra spettanza (Esempio: 10.000 USD di commissioni – 5.000 USD fondo spese saldo a ns. credito 5.000 USD). Per miglior precisione quindi, se le provvigioni supereranno il fondo spese, resterà a vostro carico solo la differenza. Tale meccanismo di

COIMBA® International Marketing & Sales
Sede: Via Giovanni Prati 17/B4 I-37124 Verona VR (Regione Veneto) Italia
Uffici: Via Silvestrini 24/C ZAI I-37135 Verona VR
Tel. +39 045 58 56 23 | Fax +39 045 485 11 88 |
albini@sis.it ; www.coimba.eu
Mario Luigi Albini - Mobile +39 335 60 66 555


Mario Albini

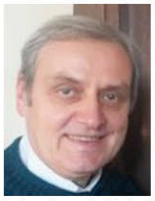
compensazione del nostro lavoro per lo sviluppo della vostra penetrazione nel mercato americano ci sarà dovuta in queste modalità solo per i primi sei (6) mesi.

6 Recesso senza penali. Dopo i primi sei (6) mesi, se non si riscontreranno risultati reciprocamente soddisfacenti, la collaborazione potrà essere sospesa senza nessuna penale da entrambe le parti. È comunque importante sottolineare che anche nel peggiore dei casi la vostra azienda, tramite il nostro lavoro di avviamento alla penetrazione del mercato americano, avrà ricevuto una quantità di dati e informazioni che resterà un vostro patrimonio da analizzare, implementare o farne l'uso più opportuno. Potrete inoltre richiamarci in qualsiasi momento per attivare qualunque altra attività riteniate utile affidarci.

7 Website - Sito internet. La nostra conoscenza delle esigenze del mercato americano ci consente di affermare sia "tassativo" che il vostro sito disponga di una versione in eccellente lingua americana (o inglese). Abbiamo naturalmente analizzato il vostro sito web e, dall'esperienza e per gli input che riceviamo dal mercato, sarebbe necessario che voi metteste in programma di rivedere sostanzialmente la struttura e i contenuti di tale sito. Nel caso ci venga concessa la vostra fiducia potremo occuparci noi di questo aspetto, a costi prestabiliti e dopo l'approvazione di un preventivo, attivando i nostri abituali consulenti di fiducia.

8 Nella Vostra Sede sarà necessario che prevediate la presenza costante di una persona che sia in grado di gestire la corrispondenza in americano/inglese. Il nostro

COIMBA® International Marketing & Sales
Sede: Via Giovanni Prati 17/B4 I-37124 Verona VR (Regione Veneto) Italia
Uffici: Via Silvestrini 24/C ZAI I-37135 Verona VR
Tel. +39 045 58 56 23 | Fax +39 045 485 11 88 |
albini@sis.it ; www.coimba.eu
Mario Luigi Albini - Mobile +39 335 60 66 555


Mario Albini

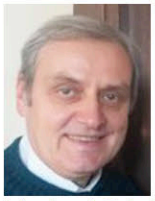
Corrispondente parla italiano, ma negli USA pochi conoscono la nostra lingua e sarebbe impensabile tradurre tutta la corrispondenza. Anche in questo caso, se lo desiderate, potremo occuparci di fornirvi questo servizio in outsourcing.

9 Domiciliazione. Questo punto rappresenta un must basilare per chiunque voglia intraprendere qualsiasi attività negli States. Ogni interlocutore/cliente pretende comprensibilmente di avere qualcuno sul territorio americano che rappresenti in tutto e per tutto la Ditta/Casa Madre per avere la garanzia di ricevere risposte pronte e consegne coerenti con le richieste e comunque per ricevere adeguata assistenza per ogni necessità / esigenza.
Offriamo a tale scopo la Sede del ns. Corrispondente: questo vi consentirà di comunicare ai clienti /interlocutori /corrispondenti un vostro indirizzo dell'Ufficio USA (biglietti da visita, website, carta intestata, firma e-mail, ecc.)

10 Dopo uno (1) – due (2) anni, si prevede che le vendite si saranno consolidate e consideriamo che in quel momento potreste desiderare di costituire la Vostro propria azienda con sede Americana. Potremo suggerire in tal caso e segnalarvi il Commercialista appropriato fra i molti Professionisti con cui collaboriamo. Se di vostra utilità ed interesse, ci permetteremo in quel momento di sottoporvi anche la ns. disponibilità a diventare Vostri soci.

11 Magazzino USA. Per garantire consegne immediate e agire nel pieno rispetto delle normativa che tutela in modo ferreo i consumatori americani, proponiamo fin d'ora di

COIMBA® International Marketing & Sales
Sede: Via Giovanni Prati 17/B4 I-37124 Verona VR (Regione Veneto) Italia
Uffici: Via Silvestrini 24/C ZAI I-37135 Verona VR
Tel. +39 045 58 56 23 | Fax +39 045 485 11 88 |
albini@sis.it ; www.coimba.eu
Mario Luigi Albini - Mobile +39 335 60 66 555

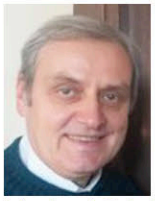


considerare a tale scopo il magazzino del New Jersey del nostro partner corrispondente con cui, per esempio, settimanalmente consolidiamo container groupage da Milano per molte destinazioni USA. Per quanto riguarda invece logistica e trasporti delle vostre merci da e per l'Italia e da e verso l'America, potrete contare sull'esperienza di ALBINI-COIMBA che opera in stretto collegamento con primati Partners in questo genere di servizi.

12 Certificazioni. Diamo per scontato, ma non possiamo non ricordarlo, che vi sia nota l'esigenza di opportune certificazioni (diverse in ogni Paese) per poter vendere i prodotti nel rispetto delle vigenti Leggi USA. La vostra esperienza vi avrà portati quindi ad avere già ottenuto i certificati necessari. Nel caso non sia così, anche in questo caso vi offriamo il nostro aiuto presso Enti di Certificazione USA molto più veloci che non in Europa.

13 Viaggi/Fiere/Tour business oriented. Per l'organizzazione di ogni evento, spostamento o viaggio di lavoro, potrete certo occuparvene direttamente, ma, dovendo prevedere vostri e nostri costi e organizzazione sul territorio, suggeriamo di delegare a questo il nostro Corrispondente, che si occuperà di tutto con la propria organizzazione prevedendo per esempio di prelevarvi in aeroporto, farvi da "Cicerone" per la Fiera e affiancarvi nelle Visite ottenendo il miglior rapporto qualità prezzo e la sistemazione più comoda per ogni genere di evento sarà necessario organizzare.

COIMBA® International Marketing & Sales
Sede: Via Giovanni Prati 17/B4 I-37124 Verona VR (Regione Veneto) Italia
Uffici: Via Silvestrini 24/C ZAI I-37135 Verona VR
Tel. +39 045 58 56 23 | Fax +39 045 485 11 88 |
albini@sis.it ; www.coimba.eu
Mario Luigi Albini - Mobile +39 335 60 66 555


Mario Albini

Tutti i costi relativi a questo servizio saranno ovviamente subordinati alla vostra approvazione del preventivo che vi sarà inviato.

14 Per vendere negli USA è tassativo avere:
a) la polizza prodotto con massimali adeguati, per cautelarvi
b) l'assicurazione crediti (non facciamo recupero Crediti).

15 Per il nostro eventuale accompagnamento (se richiesto in forma estemporanea o a supplemento di altri servizi che non lo comprendono) vi verrà fornito a fronte di un compenso giornaliero.

16 Ai partecipanti consigliamo di arrivare 2-3 gg prima, per un tour preliminare dei punti vendita. Noi chiamiamo questo modo di approcciare ***"fact finding mission"***. Le finalità sono quelle di comprendere/approfondire il sistema distributivo americano e predisporsi al meglio per gli incontri con i *Buyer*.
Questo vi permetterà di avere migliori basi di comprensione del *Continente Commerciale Americano* per gestire eventuali richieste dei Buyer.
Il supplemento previsto per questa *operazione di ambientamento* è di 5.000 USD (tutto incluso*(*)* per due persone vostra Azienda) fin dal vostro arrivo all'aeroporto.
(*) volo sempre escluso.

Avremmo piacere di poter continuare la conversazione a Verona nei nostri uffici in Via Silvestrini 24/C I-37135 Verona
Cordiali saluti

Mario L. Albini
General Manager

" If you don't know where you're going, then is doesn't matter which road you take." David Kyte

COIMBA® International Marketing & Sales
Sede: Via Giovanni Prati 17/B4 I-37124 Verona VR (Regione Veneto) Italia
Uffici: Via Silvestrini 24/C ZAI I-37135 Verona VR
Tel. +39 045 58 56 23 | Fax +39 045 485 11 88 |
albini@sis.it ; www.coimba.eu
Mario Luigi Albini - Mobile +39 335 60 66 555